

CONSULTAND

vbt
VLAAMSE
BEROEPSVERENIGING
TANDARTSEN



Complexe
pseudocodes
en meer
administratie

RENÉ VAN REETH, VOORZITTER UNIE VAN DENTAALTECHNISCHE BEDRIJVEN

“Een helse uitdaging om ambacht en digitalisering bij elkaar te brengen”

CONSULWETENSCHAP

Voorspellende biomarkers
bij diagnose

CONSULKWESTIE

Jonge collega's moeten
NIET gewoon doen

CONSULCARRIÈRE

Hassan Sadeghi:
scheidsrechter taekwondo
Olympische Spelen

Miele

True professionals:
Specially designed for
your dental practice.

Miele Professional. Immer Besser.



www.mieleprofessional.be



Verborgen gebrek

Als je oude vertrouwde tandartsstoel steeds vaker en ernstigere kuren begint te vertonen ben je aan een nieuwe toe. Daarbij ga je natuurlijk niet over één nacht ijs. Je googelt op internet, vraagt brochures op, laat vertegenwoordigers langs komen en legt je oor te luister bij collega's. Na rijp beraad kies je de stoel uit die het beste bij je lijkt te passen.

Met enige weemoed neem je afscheid van je oude stoel en installeer je de nieuwe. Vol goede moed en enthousiasme ga je aan de slag. Maar al snel blijkt

dat de stoel 'niet doet wat ie moet doen' en treden er storingen op. De elektronica werkt niet goed genoeg, je hebt ruzie met de bediening van de stoel, en zo zijn er nog wat haperingen. Kortom, de nodige gebreken... Met de leverancier mag je dat dan zien op te lossen. Maar of je ooit blij gaat worden van die stoel?

Gebaseerd op: ConsulJuris - 'Verborgen gebrek' bij nieuwe tandartsstoel, zie p. 46.

NARCODONTIE IN UW EIGEN PRAKTIJK?



Anesthesia & Intensive Care Services



Anesthesia & Intensive Care Services B.V.

Weena 1197
3013 AL Rotterdam
Tel: +316 - 247 257 37
www.aicservices.nl
info@aicservices.nl

Anesthesia & Intensive Care Services B.V.:

AIC is gespecialiseerd in het verzorgen van hoogwaardige medische zorg binnen de anesthesiologie en intensive care geneeskunde.

Met ons **VOLWAARDIG MOBIEL ANESTHESIETEAM** inclusief apparatuur, monitoring, medicatie, gasvoorziening, disposables en al het nodige personeel kunnen wij op een voor u wenselijke locatie op 4 behandelkamers tegelijk algehele anesthesie toedienen aan uw cliënten, zonder dat u ook maar iets hoeft aan te passen aan de inrichting van uw kliniek.

Tandheelkundige klinieken die behandelingen onder algehele anesthesie willen aanbieden:

Als u aan uw cliënten behandelingen onder algehele anesthesie wilt aanbieden zonder dat u dure investeringen hoeft te doen in uw kliniek, dan bent u bij ons aan het juiste adres. Wij kunnen met ons **MOBIEL ANESTHESIETEAM** in elke kliniek op 4 behandelkamers tegelijk volledig de anesthesie verzorgen zonder dat u daar naar hoeft om te kijken. Wij zijn volledig selfsupporting.

Wij kunnen in elke tandartspraktijk de anesthesie verzorgen. Uw praktijk hoeft dus niet aan speciale voorwaarden te voldoen!!

Bel voor een gratis en vrijblijvende offerte:

Schroom niet om te bellen of te emailen voor een gratis en vrijblijvende offerte. Zonder enige verplichting komen wij graag bij u langs om de situatie in uw kliniek te beoordelen en de wensen en mogelijkheden met elkaar te bespreken.



Colofon

ConsulTand is het driemaandelijks tijdschrift van de Vlaamse Beroepsvereniging Tandartsen (VBT-VZW). De redactie beslist over de inhoud van het redactionele gedeelte en heeft onder meer de vrijheid om kopij te bewerken en van koppen en inleidingen te voorzien. De redactie kan artikelen publiceren die niet het officiële standpunt van de VBT of van de hoofdredacteur verwoorden, maar die interessant zijn voor tandartsen. Iedere auteur is zelf verantwoordelijk voor de inhoud van redactionele kopij. Adverteerders zijn verantwoordelijk voor de inhoud van advertenties en andere commerciële uitingen. De column *ConsulPunt* en de rubriek *ConsulBeleid* vallen onder verantwoordelijkheid van het VBT-bestuur.

Redactie:

Guido Lysens (redactielid)
Karine Siegers (redactielid)
Reinier van de Vrie (eindredacteur)
Tineke Bultinck (redactiesecretariaat)

Verantwoordelijk uitgever:

Frank Herrebout
Burgemeester Maenhoutstraat 64
9820 Merelbeke
Tel.: 09 395 24 25 tijdens kantooruren
Lidgeld 2024: € 450 per kalenderjaar
Reknr. ING: IBAN BE17 3900 6217 3621
SWIFT BBRU BEBB

Advertentiewerving:

Dock35 Media
Martijn Penning
Tel.: +31 (0) 314-355 826
E-mail: martijn@dock35media.nl

Vormgeving en ontwerp:

Dock35 Marketing

Drukwerk:

Senefelder Misset
Oplage 5.200 exemplaren

© Overname van redactionele inhoud van *ConsulTand* is alleen toegestaan na schriftelijke toestemming van de uitgever.

website www.vbt.be
email vragen@vbt.be
X @uwtandarts
facebook VlaamseBeroepsverenigingTandartsen



08

CONSULINTERVIEW: RENÉ VAN REETH, VOORZITTER VAN DE UNIE VAN DENTAALTECHNISCHE BEDRIJVEN

“We streven naar meer dentaaltechnische studenten”



20

CONSULBEDRIJF

Behandeling onder narcose als extra service van AIC



36

CONSULWETENSCHAP

AMSJI kan uitkomst bieden bij extreem geatrofieerde edentate maxilla



48

CONSULHISTORIE

Naamgeving Yperman-ziekenhuis en Vesalius-ziekenhuis

07 CONSULPUNT

Complexiteit rond codes

12 CONSULBELEID

Nog veel vragen over verplicht gebruik van pseudocodes

13 CONSULINFO

Agenda

14 CONSULWETENSCHAP

Voorspellende biomarkers in de moleculaire tandheelkunde

19 CONSULONDERWIJS

Waarom een derde tandartsopleiding aan de VUB?

23 CONSULBEELD

Complicatie na AMSJI

25 CONSULEVENEMENT

Studiereis Barcelona

29 CONSULLEEUW

Transparant of tergend troebel?

30 CONSULCARRIÈRE

Hassan Sadeghi (49) – internationaal scheidsrechter taekwondo op Olympische Spelen

33 CONSULKAAK

Extrinsieke ligamenten als oorzaak van pijnklachten?

35 CONSULMIND

Diagnose: schapeloosheid

41 CONSULEVENEMENT

VBT weer aanwezig bij Special Olympics Belgium

42 CONSULTAX

Regelmatig stress? Maak werk van uw mentaal welzijn

43 CONSULTAX

De meerwaarde van een testamentuitvoerder

44 CONSULKWESTIE

Jongere collega's moeten niet gewoon doen

46 CONSULJURIS

'Verborgen gebrek' bij nieuwe tandartsstoel

Accurate. Fast. Easy. *As always!*



Award-winning TRIOS technology distilled down to its most essential and affordable form. That's **TRIOS Core**. Accurate, fast and easy, for a great send-to-lab experience.

No compromises

Contact us or ask your reseller regarding availability of 3Shape products in your region.



**TRIOS
CORE**

Complexiteit rond codes

‘Betaalbare en correct vergoedbare zorg is essentieel’

De laatste jaren is er een groeiende aandacht voor transparantie binnen de (tandheelkundige) zorg in België. Een belangrijk aspect hiervan zijn de transparantie-codes, die bedoeld zijn om patiënten beter te informeren over de kosten van hun tandartsbehandelingen. Ze zijn vanaf 1 september 2024 verplicht toe te passen door tandartsen en moeten bij elektronisch attesteren ook overgemaakt worden aan de mutualiteiten. Echter, ondanks de goede bedoelingen, heerst er nog steeds veel onduidelijkheid over hoe deze codes zich verhouden tot de bestaande nomenclatuur-codes. Deze complexiteit leidt niet alleen tot verwarring bij de patiënten, maar ook bij de tandartsen zelf.

VBT heeft sinds april herhaaldelijk aandacht gevraagd voor deze kwestie en pleit voor een helder en eenduidig systeem. Volgens VBT is transparantie in de eerste plaats van belang voor de patiënt. Alleen door volledige en begrijpelijke informatie te verstrekken, kunnen patiënten weloverwogen keuzes maken over hun zorg en inzicht krijgen in alle deelaspecten van de kostprijs. De huidige situatie, waarin de overlap en cumulatie van verschillende codes voor onduidelijkheid zorgen, staat haaks op dit principe.

VBT blijft deze materie op de voet volgen en zal er bij het RIZIV op aandringen om maatregelen te nemen indien blijkt dat de administratieve verwerking door de tandarts chaotisch verloopt. In tijden van grote schaarste aan tandartsen kunnen we bijkomende administratieve rompslomp missen als kiespijn. Bovendien staan we aan de vooravond van belangrijke veranderingen in de manier waarop mutualiteiten inzicht krijgen in het attestgedrag van tandartsen. Dit kan mogelijk leiden tot nieuwe regels en (opgelegde) tarieven voor niet-vergoedbare prestaties. Hoewel deze inzichten kunnen bijdragen aan een meer eerlijke en transparante tandheelkundige zorg, roept het ook vragen op over de autonomie van tandartsen en de impact op hun praktijkvoering. Het is cruciaal dat deze veranderingen zorgvuldig worden geëvalueerd en dat er een open dialoog plaatsvindt tussen tandartsen, mutualiteiten en beleidsmakers.

De recente federale verkiezingen hebben de politieke kaarten flink geschud, en het is – begin juli – nog onduidelijk welke minister het departement Volksgezondheid zal leiden. VBT hoopt op een beleid dat niet alleen meer middelen vrijmaakt voor onderwijs en opleiding van tandartsen, maar ook zorgt voor betaalbare en correct vergoedbare zorg. Dit is essentieel om ervoor te zorgen dat iedereen recht heeft op kwalitatieve zorg, zonder belemmeringen zoals leeftijdsbeperkingen.

VBT blijft zich onvermoeibaar inzetten voor de belangen van zowel patiënten als tandartsen. Wij pleiten voor een beleid dat transparantie en duidelijkheid bevordert, zodat patiënten beter geïnformeerd zijn en tandartsen hun beroep kunnen uitoefenen zonder onnodige administratieve lasten. Het uiteindelijke doel is een zorgsysteem waarin iedereen toegang heeft tot hoogwaardige en betaalbare tandheelkundige zorg.

De komende periode zal cruciaal zijn. We roepen de nieuwe beleidsmakers op om nauw samen te werken met alle betrokken partijen om tot oplossingen te komen die in het belang zijn van de hele samenleving. De tandheelkundige zorg staat voor uitdagende tijden, maar met de juiste aanpak en een gezamenlijke inspanning kunnen we een toekomst creëren waarin iedereen de zorg krijgt die hij of zij verdient. Transparantie en duidelijkheid zijn de hoekstenen van dit streven, en we zullen ons blijven inzetten om deze waarden te realiseren.



Frank Herrebout
voorzitter VBT
frank.herrebout@vbt.be

RENÉ VAN REETH, VOORZITTER VAN DE UNIE VAN DENTAALTECHNISCHE BEDRIJVEN

“Het is een helse uitdaging om ambacht en digitalisering bij elkaar te brengen”

AUTEUR GUIDO LYSSENS

René Van Reeth werkte jarenlang in de farmaceutische wereld, in verschillende managementfuncties. Hij was tevens negen jaar algemeen directeur Benelux van de Britse multinational Boots Healthcare International. De laatste vijf jaar van zijn loopbaan was hij gedelegeerd bestuurder van Bachi, Belgian Association for the Consumer Healthcare Industry, een Belgische koepelfederatie voor apotheken. Na zijn pensionering in 2017 is hij voorzitter geworden van de Unie van Dentaaltechnische Bedrijven (UDB). Hoewel hij ‘geen jota’ snapte van de dentale techniek, heeft hij zich aardig in de materie weten te verdiepen en UDB een nieuwe impuls gegeven.

Wat doet de UDB precies?

“De UDB is de enige erkende beroepsfederatie van dentaaltechniek in België. Wij zijn van oorsprong een Vlaamse organisatie, maar drie jaar geleden zijn we nationaal gegaan, mede omdat onze zustervereniging, de UFLDB, er de brui aan gegeven heeft. We behartigen en verdedigen de belangen en de evolutie binnen de dentaaltechniek, onder meer op het vlak van reglementering, bijvoorbeeld FAGG/FOD en WASO, en bijscholing. Bovendien streven we naar een goede samenwerking met al onze stakeholders. Om bij te blijven moet een dentaaltechnicus levenslang leren. Digitalisering heeft bovendien voor een enorme uitdaging gezorgd. Hoewel de techniek zich sneller ontwikkelt dan de scholen kunnen bijhouden, trachten we het onderwijs toch zo te sturen dat zoveel mogelijk studenten dentale techniek goed worden opgeleid en doorstromen naar de dentale bedrijven.

We zijn lange tijd onbekend en onbemind geweest, maar als we er tussenuit gaan, wordt de mondzorg opgezaald met een enorm probleem. Gezien de snelle ontwikkelingen in onze wereld is het belangrijk om een nieuwe visie op de toe-

“UDB was lang onbekend en onbemind”

komst te ontwikkelen. Als UDB hebben we dat gedaan. Belangrijk voor onze branche is bijvoorbeeld dat Europese wet- en regelgeving steeds dominantanter wordt. De innovatie in de wereld van de medische hulpmiddelen is gigantisch en het is niet anders in de wereld van de dentaaltechnische hulpmiddelen.”

Kan de dentaaltechnicus in Vlaanderen overleven?

“Dat is koffiedik kijken, maar ik heb geleerd dat consolidatiebewegingen er altijd zullen zijn en wanneer komt Wallonië aan de beurt? Die zijn dus ook niet weg te cijferen in de sector. Ik geloof steevast dat de dentaaltechniek zal overleven, maar het is aan de dentaaltechnische bedrijven om te vechten, in te spelen op nieuwe ontwikkelingen en dingen aan te pakken. Ik denk wel dat er vijftig tot zestig procent minder dentaaltechnische bedrijven zullen zijn over pakweg tien jaar. Het is een kleine versnipperde complexe sector die een enorme metamorfose ondergaat, maar blijvend een eerstelijnsrol in de mondzorg als partner van de tandarts is en bovendien in het algemeen belang is van de volksgezondheid.”

>>>



“Dentaal-technisch is er een gigantische innovatie”

Wat denkt u van de instroom van studenten?

“Zo’n vier jaar geleden leek het er op dat we misschien nog maar 25 leerlingen gingen hebben in de drie Vlaamse scholen in Antwerpen, Brussel en Oostende voor de dentaaltechnische richting. Het is dus wel een knelpuntberoep geworden. We moeten er hard aan trekken om meer studenten op te leiden. UDB heeft hierop ingezet met het – tienduizenden euro’s kostende – project ‘Waldo’. Dat project heeft als doel om meer naamsbekendheid te geven aan het bestaande vak, de instroom naar de verschillende scholen te verhogen en de individuele beroepsopleidingen in het bedrijf te stimuleren. Dit doen we in samenwerking met de Vlaamse Dienst voor Arbeidsbemiddeling, de VDAB. We hebben inmiddels de instroom van 25 leerlingen weten te verviervoudigen. Het is nog niet gewonnen, maar het is iets. Het project liep drie jaar en we zullen het traject zeker verlengen.

Voor de scholen is geld een probleem en moderne technologie kost voor hen al snel enkele honderdduizenden euro’s. Denk hierbij bijvoorbeeld aan CAD/CAM, robotisering en moderne computers. Grote bedrijven kunnen dat aankopen, maar voor scholen is dat onmogelijk, zeker bij een lage instroom. De digitalisering ontwikkelt zich bovendien heel snel, ook op schoolniveau. Dat moet je allemaal goed kunnen bijhouden. Met alle respect voor de leerkrachten, maar ik kan mij inbeelden dat enkelen onder hen daar ook moeite mee hebben. Als UDB hebben we daar onze verantwoordelijkheid in genomen en stimuleren we daarom bijscholing van docenten.

Verder is er met HOGENT en de Artveldehogeschool afgesproken om in september van dit jaar te starten met een opleiding bachelor medisch technoloog, met een keuzevak dentaaltechniek. Studenten die na drie jaar zijn afgestudeerd, kunnen dan nog verder stappen in een master. Die studenten zullen dan klaargestoomd zijn om bedrijven te leiden die in de dentaaltechniek uitmuntend en groter zullen worden. De werkgroep ‘Onderwijs’ heeft er zomaar eventjes acht jaar over gedaan om het project tot dit resultaat te brengen. Als sommigen de vraag stellen wat UDB eigenlijk doet, dan is hier meteen het antwoord gegeven. Voor een kleine vereniging als de onze, is dit een uitermate geweldige prestatie.”

Kunnen kleine labo’s overleven?

“Ik geloof dat kleine bedrijven kunnen overleven als ze de nodige visie hebben om zich te specialiseren. Ik denk dat ze wat dit betreft in hetzelfde schuitje zitten als tandartsen.”

Moeten we dan meegaan met de grote investeringsgroepen?

“In Wallonië zijn er nog heel veel eenmanszaken. In Vlaanderen zijn er ondertussen een aantal grote bedrijven in handen van buitenlandse spelers. Ik stel me de vraag waar het financiële sterke geweld van grote groepen gaat stoppen. De helft van de klassieke eenmansbedrijven zal verdwijnen. Indien

de wil, de visie en de ‘goesting’ er zijn om als eenmanszaak een groep te vormen, bestaat de kans dat een kleine groep van eenmanszaken in een soort van groepering kan overleven, als ze zich op een of andere manier een specialisatie aanmeten. Maar er zal veel water door de Schelde en de Maas moeten vloeien om dat te realiseren.”

Is digitalisering een zegen of vloek? En hoe reageren tandtechnici daarop?

“Digitalisering is voor sommigen een vloek, maar je kan het niet tegenhouden. Onze wereld zal daar niet aan ontsnappen. Op middellange termijn zullen we weinig of niets meer kunnen aanvangen met een ambachtsman of -vrouw die schrik heeft van het scherm. Maar overigens ook niet met een pas afgestudeerde dentaaltechnicus die kampioen in digitaliseren is, maar weinig of geen kennis heeft van de biologie van de mond. Het samenbrengen van de oude en nieuwe wereld is een helse uitdaging.

Bij UDB geven we *in-house* opleidingen om de koudwaterrees van het digitale te overwinnen en om te leren werken met digitale programma’s. Ook hier getuigt een aantal UDB-leden van hun inzet voor het algemeen belang van de



“Werk als praktijk niet met foefelaars”

sector. Dit wordt nogal eens makkelijk onderschat. Met de steun van het Sociaal Fonds voor de Dentaaltechniek, hebben we tien opleidingen gegeven in het voorjaar. In het najaar doen we dit opnieuw. Ik ben de vakbonden dankbaar dat ze dit mee helpen ondersteunen.”

Digitalisering houdt ook in dat er veel met buitenlandse labo's wordt gewerkt. Hoe staan jullie daar tegenover? En wat met het conformiteitsattest dat daaraan verbonden is?

“Dentaaltechnische bedrijven en tandartspraktijken die dentaaltechnisch werk afleveren dienen verplicht geregistreerd te zijn bij het Federaal Agentschap voor Geneesmiddelen en Gezondheidsproducten (FAGG). Dat is algemene wetgeving die we bij hoog en laag verdedigen. Een bedrijf dat lid wordt bij UDB, moet bij het FAGG geregistreerd zijn.

We werken in de mondzorg en in het belang van de volksgezondheid, met de tandarts als voorlaatste etappe om gezonde mondzorg aan te bieden. Het lijkt me logisch dat iedereen die dentaaltechnisch werk aflevert, geregistreerd is bij het FAGG en aan een aantal regels dient te voldoen. Het FAGG verplicht elk dentaaltechnisch bedrijf om een conformiteitsattest aan de tandarts af te leveren. Van de tandarts wordt verwacht dat zij of hij dat attest meegeeft aan de patiënt. Zo'n vier à vijf jaar geleden is de Medical Device Regulation, de MDR, er gekomen, een Europese regelgeving die vier grote lijnen oplegt binnen het dentaaltechnisch bedrijf: materiële veiligheid, traceerbaarheid, transparantie en risicoanalyse. Voor de tandarts is het belangrijk om weten dat er met een regulier bedrijf wordt gewerkt en dat hij of zij in alle vertrouwen een hoogstaand kwalitatief mondzorgproduct aan de patiënt kan aanbieden. De MDR geldt eveneens voor alle bedrijven en tandartspraktijken die dentaaltechnisch werk leveren. Door al deze regels hebben we een speelveld dat zo goed als zeker is voor alle Europese lidstaten.”

Weet de modale patiënt dat die een conformiteitsattest kan opvragen?

“Ik reken op de goede wil van de tandartsen om dat sponstaan mee te geven. En als ze het niet krijgen van het dentaaltechnisch bedrijf, dan mag men niet aarzelen als tandarts, om dit attest te eisen. Het gaat over het naleven van de regelgeving voor iedereen, een gelijk speelveld voor iedereen in het belang van de volksgezondheid. Weet het dentaaltechnisch bedrijf het niet, dan is het zeker geen UDB-lid. Is het bedrijf dan wel geregistreerd, vraag ik me af? We moeten er samen voor zorgen de foefelaars af te blokken en uit de wereld te helpen.”

Kunnen labo's die niet geregistreerd zijn, en dus geen lid zijn bij UDB, werk afleveren?

“Zij kunnen dentaaltechnisch werk afleveren maar men moet weten dat ze totaal illegaal bezig zijn en voor de overheid strafbaar zijn, in casu hier het FAGG. Trouwens deze bedrijven hebben ook een klant, namelijk tandarts.”

Kan daar iets tegen worden gedaan?

“Je kunt deze bedrijven aangeven bij het FAGG en ik kan je verzekeren dat er reactie volgt: inspectie van het FAGG, opvolgingsinspectie om te evalueren dat het bedrijf gevolg heeft gegeven aan de opgelegde regelgeving, substantiële boetes, het verzegelen van het bedrijf enzovoorts. Het aantal niet-geregistreerde dentaaltechnische bedrijven is echter zeer moeilijk te achterhalen.”

De prothesist is een Nederlands fenomeen. Kan dit erdoor komen in Vlaanderen?

“Never say never, maar het is een fenomeen dat niet echt van de grond komt in België. Dat is mijn huidige analyse, maar het kan natuurlijk veranderen.”

Hoe ziet u de samenwerking tussen tandarts en dentaaltechnicus in de toekomst? Wat zijn de bekommernissen voor de komende jaren?

“Ik wil met veel plezier het hele malafide systeem indijken, zowel bij ons als bij jullie. Het is belangrijk voor onze goede naam als we erin slagen om het registratienummer van het dentaaltechnisch bedrijf op het voorschrift van de tandarts te vermelden, anders geen terugbetaling van het RIZIV. Dan van genen we alle vliegen in één klap. Dit is gewoon in het algemeen belang van iedereen die in de mondzorg actief is en, last but not least de patiënt die hierop recht heeft.”

Is er nog ruimte voor een hobby?

“Dat is een goede vraag. Ik houd het bij acht werkdagen per maand voor UDB. Buiten mijn UDB-tijd duik ik graag in mijn tuin en maak ik mijn hoofd leeg, als het weer het toelaat tenminste. Ik probeer ook zo'n drie tot vier keer per jaar naar het zuiden van Frankrijk te gaan met mijn kinderen. Maar ergens behoort het leiden van UDB als intellectuele uitdaging tot mijn....hobby's.”

Heb je nog een oproep voor onze VBT-voorzitter?

“Laat ons samen de uitdagingen proberen aan te pakken en kijken in welke mate we elkaar kunnen helpen. Misschien wel in onderhandelingen met de overheid, waarom niet? Ook op het vlak van de registratieplicht en de vermelding van het registratienummer. Mijn oproep aan tandartsen is om te werken met geregistreerde bedrijven, dan ben je zeker.”

Het laatste woord is aan u...

“Ik hoop dat de gevolgen van corona, verhoging van de grondstofprijzen, elektriciteitsprijzen, indexing... stilletjes aan het wegdeinen zijn. Hopelijk komt dat niet meer terug en kunnen we in de toekomst de heikele punten die ons beiden aanbelangen aanpakken en kunnen we een tweetal keer per jaar samenzitten. Het hoeft niet heel complex te zijn. In naam van UDB wens ik u te bedanken voor dit gesprek en wens ik u en uw koepelorganisatie alle succes in deze én onze uitdagende toekomst.” 🦹